



Wir sind der Spezialist, wenn es um hochwertige Massivholztreppe geht. Seit über 90 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben wir eine innovative und exklusive Treppenkollektion. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort eine/n

Verkäufer im Außendienst (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Nordhessen

Ihr Aufgabenschwerpunkt:

- Sie führen Beratungs- und Planungsgespräche mit unseren Kunden
- Sie entwickeln eigenverantwortlich Ihr Vertriebsgebiet weiter
- Sie kümmern sich effektiv um Kundenbedürfnisse sowie um individuelle Lösungskonzepte
- Sie beobachten aktuelle Markttrends und behalten die Mitbewerber im Blick
- Sie repräsentieren unser Unternehmen auf Messen und Ausstellungen

Unsere Anforderungen:

- Sie sind eine erfolgsorientierte selbständige Persönlichkeit mit positiver Ausstrahlung
- Sie zeigen Eigeninitiative und verfügen über eine zielstrebige Arbeitsweise
- Sie sind kontaktstark, belastbar und besitzen eine gute Auffassungsgabe
- Sie arbeiten strukturiert und kommunizieren mit Leichtigkeit auf mehreren Ebenen
- Sie wohnen vorzugsweise in der Nähe des Vertriebsgebietes - Sie beherrschen die üblichen EDV-Programme
- Sie besitzen den Führerschein der Klasse B

Es erwartet Sie ein verantwortungsvolles und interessantes Aufgabengebiet in einem professionellen Arbeitsumfeld eines expandierenden familiengeführten Unternehmens. Sie erhalten eine der Position angemessene Bezahlung mit Fixgehalt und Erfolgsprovision, sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung und die üblichen modernen Arbeitsmittel.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen digital mit Angabe über den möglichen Eintrittstermin an Christoph Steven. Falls Sie noch Fragen zur Stelle haben, melden Sie sich gerne telefonisch oder auch via E-Mail bei Herrn Steven.

Kontaktmöglichkeit

Christoph Steven

E-Mail: c.steven@hegers-treppen.de

Tel.: 02953 9659-46